Neil G. Campbell – Erfahrung in Deutschland

Ich unterstütze Unternehmen mit globalen Ambitionen beim Wachstum im deutschsprachigen Markt. Gebürtiger Schotte, wohnhaft in Dortmund, mit über 20 Jahren internationaler Erfahrung in Pharma, Medizintechnik, Unternehmenssoftware und B2B-Vertrieb.

Was ich heute in Deutschland mache

- **Klozers** (klozers.com): Regional Manager DACH, Verkauf und Durchführung von Vertriebsprogrammen.
- **CloudReady Training** (cloudreadytraining.com): Mitgründer und Vertriebsleiter eines Trainingsunternehmens ausschließlich für IFS.
- **Red Cherry Marketing**, mein Beratungsunternehmen seit über 18 Jahren, und **GlobalScot** (globalscot.com), eine ehrenamtliche Rolle als Business-Botschafter für Schottland.

Erfahrung nach Branchen

- **Pharma und Medizintechnik:** Pharmavertrieb bei Unternehmen wie Boehringer Ingelheim, Pfizer, Roche und Janssen-Cilag sowie strategische Arbeit mit dem NHS Scotland. Danach Panasonic Healthcare: Verkauf des Mobile Clinical Assistant, eines Computers für mobile Gesundheitsumgebungen.
- **Unternehmenssoftware:** IFS ERP, FSM und IFS Cloud. Cooper Software, ein IFS-Partner, war mein erster Red-Cherry-Kunde. Von 2020 bis 2025 war ich in Vollzeit als Auftragnehmer für IFS-Partner tätig, darunter Cooper Software und Hoist.
- **Vertriebstraining:** Über Klozers unterstütze ich deutsche Unternehmen mit internationalen Ambitionen; unsere Trainer schulen in der jeweiligen Landessprache. Bei PTV waren es 97 Teilnehmende, 7 Trainer und 5 Sprachen an einem Tag.

Ich spreche gerne mit Unternehmen, die in der DACH-Region wachsen wollen, deutschen Firmen mit internationalen Ambitionen und Organisationen, die mehr aus IFS herausholen möchten.

Ich lebe in Dortmund, ein Kaffee oder Telefonat ist jederzeit möglich.

E-Mail: neil@redcherrymarketing.co.uk · Tel: +4917660968562 · LinkedIn: https://www.linkedin.com/in/neilgcampbell/